MANUAL DO NEGÓCIO

‘’Conheça a Now Life’’

Now Life, o nome surge como uma marca que representa nossa missão, transformando o máximo de vidas de forma impactante, levando uma nova oportunidade para as pessoas. A Now Life é mais que um time, é uma família.

A Now Life acredita no potencial de cada pessoa como único, por isso se destaca no mercado de Marketing Multinível (MMN), apresentando um modelo de negócios que garante mais qualidade de vida a todos os nossos distribuidores independentes, fortalecendo o empreendedorismo social por meio de oportunidades únicas fornecidas pela empresa.

Nossos produtos são de qualidade premium superior. Resultado de muito estudo e pesquisa. Todos os produtos são fabricados com matérias-primas de alto padrão e garantimos a procedência em cada embalagem.

Missão:
Ajudar o maior número de pessoas a mudarem de vida.

Visão:
Ser a empresa líder em transformação de vidas no mercado global de vendas diretas.

Valores:
Fé em Deus
Ética
Respeito

COMUNICADO

Excepcionalmente fica liberada a comercialização de todos os produtos da Now Life por meios digitais, tais como redes sociais, lojas virtuais e aplicativos. Deve-se, no entanto, impreterivelmente respeitar os preços sugeridos pela Now Life, **não estando permitidos descontos, promoções ou campanhas de nenhuma espécie**.

Nestes canais, deve-se deixar sempre claro e explícito que se tratam de páginas e conteúdo de distribuidor independente da Now Life.

Deve-se atentar também para o uso do nome da página ou loja, seguindo orientações de nossos manuais.

Tal medida será passível de revisão a qualquer momento que a Now Life julgar necessário, levando em consideração o cenário econômico e de saúde atual.

VENDA DIRETA

É o ato de comercializar um produto Now Life à um cliente final, baseado no contato pessoal entre vendedores e compradores, feito por meio de explicações pessoais e demonstrações.

O vendedor direto é um revendedor autônomo e independente, que adquire produtos das empresas de vendas diretas e os revende a seus clientes, com uma margem de ganho.

Portanto, os revendedores possuem natureza jurídica de comerciante e não estão presentes os elementos que sugerem a existência de vínculo empregatício. O distribuidor independente Now Life ganha de acordo com suas vendas pessoais, suas bonificações e ganhos de equipe, como explicado e previsto neste manual.

O Brasil se mantém na 6ª colocação no mercado global de venda direta, de acordo com a World Federation of Direct Selling Associations (WFDSA).

MARKETING MULTINÍVEL

A Now Life é uma empresa de Marketing Multinível (MMN). Esse é um modelo comercial de distribuição de bens ou serviços em que os ganhos podem advir da venda efetiva dos produtos ou do recrutamento de novos distribuidores independentes. O termo Marketing Multinível faz referência à hierarquia da organização, que vai gerar ganhos em vários níveis. As pessoas que você indicar serão seu primeiro nível; as pessoas indicadas por quem você indicou serão seu segundo nível e assim por diante.

Esse tipo de negócio também é conhecido como Marketing de Rede, que tem esse nome, pois o pilar de desenvolvimento e sustentação são as redes de pessoas que vão sendo formadas. E por ser um modelo de atuação que engloba o relacionamento entre pessoa, também é conhecido como Marketing de Relacionamento Responsável (MRR).

Para muitos, esse é um modelo de negócio completamente novo, portanto, é importante também que você saiba explicar o que é o negócio em si e como funcionam as bonificações. Esse é um modelo de negócio no qual há venda direta de produtos e recrutamento de pessoas, sendo que cada recrutador tem participação nos resultados dos recrutados.

Trata-se de uma estratégia empresarial de distribuição de produtos, na qual a divulgação se dá pela indicação de boca em boca feita por distribuidores independentes. Os bônus que seriam gastos em campanhas publicitárias de divulgação são investidos nesses consultores, que têm a missão de atrair mais pessoas para o negócio, além da venda dos produtos. As possibilidades de ganho são ilimitadas. Os rendimentos são gerados por vários níveis de uma organização de vendas.

CONSUMIDOR CADASTRADO OU CONSULTOR

Trata-se do novo consumidor que adquirir um dos combos de produtos da Now Life, a partir deste evento, ele será um consumidor cadastrado ou consultor; e terá direito de adquirir os produtos direto da loja da empresa, com um desconto de acordo com o combo que o mesmo escolheu.

DISTRIBUIDOR NOW LIFE

É chamado de distribuidor independente o consultor independente que é cadastrado na Now Life. Deve ser uma pessoa física, maior de idade ou emancipada, civilmente capaz de possuir um CNPJ. O distribuidor também deve fazer a ativação mensal com a compra de produtos, no valor mínimo de R$197,00.

Esses produtos contam com um preço diferenciado para comercialização de forma autônoma obtendo os seus ganhos. Além disso, também pode participar do Plano de Marketing da empresa e usufruir das diversas vantagens previstas neste manual. Além de distribuidor, a pessoa também pode ser chamada de consultor independente e outros sinônimos.

PATROCINADO

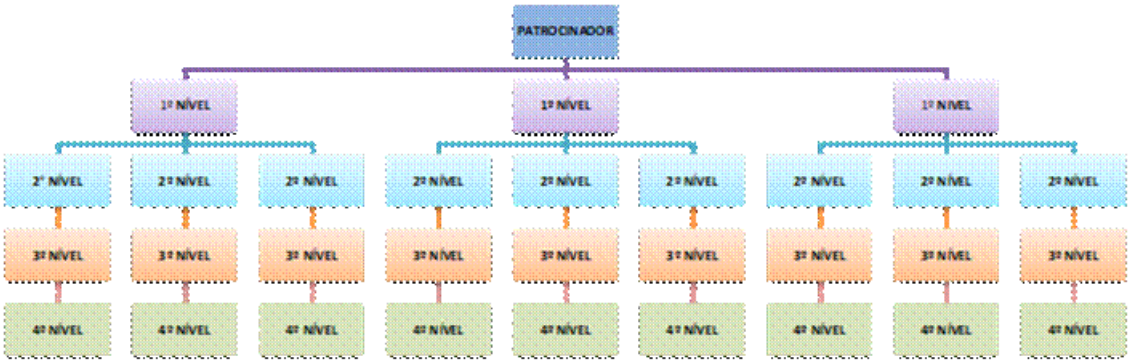
É a pessoa que foi indicada por um distribuidor ou consumidor cadastrado a fazer parte da Now Life e realizou o seu cadastro na empresa.

PATROCINADOR

É o distribuidor independente ou consumidor cadastrado que indicou a pessoa a fazer parte da Now Life.

NÍVEIS

Os novos patrocinados cadastrados diretamente por um distribuidor independente ou um consumidor cadastrado serão o seu 1º Nível. Os distribuidores patrocinados pelo 1º Nível de Distribuidores serão o seu 2º Nível. Os patrocinados pelo 2º Nível serão o seu 3º Nível, e assim sucessivamente, formando uma rede de distribuidores independentes.



TERMOS UTILIZADOS PARA ENTENDER O MULTINÍVEL

Uplines (linhas ascendentes)

As pessoas acima do distribuidor independente na rede, na linha de patrocínio pessoal.

Downlines (linhas descendentes)

Todas as pessoas que estão abaixo do distribuidor independente, que foram indicadas por ele ou por qualquer um de seus patrocinadores.

Mudança de Patrocinador

Para garantir a segurança do plano e a igualdade de critérios com os distribuidores independentes, é VEDADA a alteração de patrocinador.

Crosslines

Distribuidor Independente Now Life que não compartilham Uplines nem Downlines.

Lateralidade

Rede de distribuidores independentes diretos de uma geração. Cresce na horizontal.

Profundidade

Rede de patrocinados por outros distribuidores independentes, em sequência, formando novos níveis abaixo. Cresce na vertical.

VP – VOLUME DE COMPRA PESSOAL

Formado por todas as compras realizadas pelo distribuidor independente Now Life após a ativação mensal.

VG – VOLUME DE GRUPO

É o total de pontos gerados pelo Volume de Compra Pessoal somado ao volume de compras de toda a equipe Downline do distribuidor independente Now Life.

VML – VOLUME MÁXIMO POR LINHA

Número máximo de pontos considerado por linha direta, para ranking no plano de carreira.

PL – PARTICIPAÇÃO DE LUCROS

É o percentual sobre volume de grupo que terá direito o usuário ranqueado dentro do plano de carreira conforme regras descritas no item correspondente.

PTS - PONTOS CONTABILIZADOS PELA SOMA DAS INDICAÇÕES DIRETAS

Estes pontos são contabilizados pela empresa para ranquear o consumidor ou distribuidor dentro do plano de carreira. Levam em conta as indicações diretas e indiretas feitas pelo usuário e posicionam o mesmo dentro das regras do plano de carreira conforme descrito adiante neste documento.

É o volume utilizado como referência para formação do coeficiente e apuração dos Bônus para plano Now Life.

ATIVO

Status do distribuidor independente Now Life que, no ciclo de referência, realizou a Compra de Ativação.

INATIVO

Status do distribuidor independente que não realizou a Compra de Ativação no ciclo de referência.

BANIDO

Status do distribuidor independente ou Ponto de Apoio que foi banido por descumprimento de acordo ou infração a este manual ou ao Manual de Ética e Disciplina. Nesse caso o distribuidor independente ou Ponto de Apoio perderá definitivamente o acesso à loja virtual Now Life e o direito de comprar os produtos Now Life pelos preços especiais, bem como seu ID e os bônus gerados na rede de relacionamentos na qual era patrocinador. (Ver regras no Manual de Ética).

ID

O ID é a denominação da conta individual do distribuidor independente Now Life e é utilizado para acessar o Escritório Virtual. O ID é **INTRANSFERÍVEL**.

DESENVOLVENDO A VENDA DIRETA (DESCONTO NAS COMPRAS)

Após efetuar a compra do combo de adesão, o distribuidor independente Now Life poderá adquirir as mercadorias com preço especial, possibilitando a revenda dos produtos com agregação da margem de ganho na comercialização direta no mercado.

DESCONTOS PROGRESSIVOS

De acordo com o combo escolhido será oferecido ao consumidor um desconto que pode variar de 28% no menor combo de produtos, à 47% no maior.

ATIVAÇÃO MENSAL DO PLANO NOW LIFE

Para participar do plano de negócio da Now Life, usufruindo de seus benefícios, o distribuidor independente deverá estar ativo mensalmente, realizando a Compra de Ativação de no mínimo R$ 197,00 em produtos a livre escolha. Dessa forma, toda vez que o distribuidor independente compra esse valor ou mais, em uma única compra, é prorrogado o prazo para sua ativação por mais 30 dias. Mas atenção! Materiais de Demonstração e Material de apoio não são considerados para ativação. (Material de apoio: sacolas, embalagens, catálogos, fita olfativa, talões de pedidos, material de escritório, etc)

ESCRITÓRIO VIRTUAL NOW LIFE

A Now Life desenvolveu um moderno sistema virtual de gerenciamento de compras para auxiliar o distribuidor independente da melhor forma possível na administração do seu negócio. Por meio do Escritório Virtual Now Life, o

distribuidor independente pode verificar a sua rede, consultar seus pontos e adquirir seus produtos através de computadores, tablets e smartphones.

O Escritório Virtual também permite ao Distribuidor:

? Alterar dados cadastrais; (exceto, e-mail e CPF).
? Acessar a Loja Virtual para efetuar e controlar seus pedidos;
? Ver todos os Downlines de sua rede;
? Analisar o recebimento de bônus;
? Analisar seu desempenho e o de sua rede;
? Para acessar o Escritório Virtual o distribuidor independente deve usar como login seu ID ou apelido. Para segurança de todos, a Now Life aconselha a mudança periódica da senha.
? Cada produto possui sua pontuação específica, que lhe é atribuído pela Now Life. Estes pontos ou a soma deles, serão a referência de cálculo para os bônus de ativação, recompra e plano de carreira.

PONTUAÇÃO NO PLANO NOW LIFE

Cada produto adquirido na Now Life possui um determinado número de pontos. Esses pontos são utilizados como base de cálculo para a formação de um coeficiente para pagamento de bônus e graduações no plano de carreira.

INGRESSANDO NA NOW LIFE

ADESÃO NOW LIFE

Para ingressar na Now Life, o interessado deve preencher o cadastro de adesão virtual e realizar uma primeira compra escolhendo um dos 3 pacotes de adesão.

Existem 3 pacotes de primeira compra:

1 – Primeiro Combo: Bronze no valor mínimo de R$ 347,00 a preço de consumidor final.

2 – Segundo Combo: Gold no valor mínimo de R$ 697,00 a preço de consumidor final.

3 – Primeiro Combo Diamond no valor mínimo de R$ 1.397,00 a preço de consumidor final.

A compra permite que o distribuidor independente inicie seu negócio, fique ativo e utilize o Escritório Virtual no ciclo de referência.

DESCONTOS PROGRESSIVOS CORRESPONDENTES

A partir da primeira recompra o distribuidor terá o desconto conforme o seu kit de adesão escolhido, permitindo escolher os produtos que serão recomprados e sem limite de quantidade mínima.

ATIVANDO O ID

Para ficar ativo no plano, o distribuidor independente deve efetuar seu primeiro pedido de acordo com as opções de ingresso.

PONTUAÇÃO DOS PRODUTOS

Cada produto tem sua pontuação própria para pagamento de bonificações e reconhecimento de qualificações.

NÍVEIS DE RECONHECIMENTO NA NOW LIFE

São **oito** graduações de reconhecimentos no plano de negócios da Now Life.

SÊNIOR:

É considerado Sênior, o distribuidor independente Now Life que produz em seu grupo 2.000 pontos sendo um VML de 700 pontos. (o mínimo são três linhas, mais a sua linha pessoal)

GOLD:

É considerado Gold, o distribuidor independente Now Life que produz em seu grupo 7.500 pontos considerando um VML de 2.500 pontos. (o mínimo são três linhas, mais a sua linha pessoal)

SAPPHIRE:

É considerado Sapphire, o distribuidor independente Now Life que produz em seu grupo 12.500 pontos considerando um VML de 4.000 pontos. (o mínimo são três linhas, mais a sua linha pessoal)

EMERALD:

É considerado Emerald, o distribuidor independente Now Life que produz em seu grupo 20.000 pontos considerando um VML de 7.000 pontos. (o mínimo são três linhas, mais a sua linha pessoal)

DIAMOND:

É considerado Diamond, o distribuidor independente Now Life que produz em seu grupo 30.000 pontos considerando um VML de 10.000 pontos. (o mínimo são três linhas, mais a sua linha pessoal)

WHITE DIAMOND:

É considerado White Diamond, o distribuidor independente Now Life que produz em seu grupo 100.000 pontos considerando um VML de 25.000 pontos. (o mínimo são quatro linhas, mais a sua linha pessoal)

ROYAL DIAMOND:

É considerado Royal Diamond, o distribuidor independente Now Life que produz em seu grupo 300.000, considerando um VML de 75.000 pontos por linha. (o mínimo são quatro linhas, mais a sua linha pessoal)

IMPERIAL BLACK:

É considerado Imperial Black, o distribuidor independente Now Life que produz em seu grupo 1.000.000 de pontos, considerando um VML de 200.000 pontos (o mínimo são cinco linhas, mais a sua linha pessoal).

Obs – Sigla VML (Volume máximo por linha)

PLANO DE NEGÓCIOS NOW LIFE

VENDA DIRETA

A revenda de produtos Now Life aos consumidores por meio de nossa rede de distribuidores independentes é o pilar principal de um negócio de base sólida. As vendas diretas permitem que você lucre ao adquirir produtos Now Life com preço de atacado e revender a um preço sugerido de venda.

A Now Life disponibiliza uma lista de preços sugeridos por produto, considerando que os produtos são comprados pelo consumidor cadastrado ou consultor independente com até 50% de desconto, isto representa um lucro bruto de 100%.

BÔNUS DE E-COMMERCE

A venda através do link do seu escritório virtual pagará para o distribuidor independente 25% sobre as vendas na loja virtual.

BÔNUS PRIMEIRA COMPRA INDICAÇÃO

Este bônus é pago pela indicação de novos consumidores cadastrados que adquiram um de nossos combos iniciais. As bonificações são pagas uma única vez, pelas indicações.

O bônus indicação direta será pago levando em conta o valor do combo que o novo indicado adquirir, sendo o status do indicador a variável considerada para o cálculo do pagamento. ex.:

Combo 01: Recebe do primeiro nível

Combo 02: Recebe até o terceiro nível

Combo 03: Recebe até o quinto nível

No caso de o indicador ser um consumidor cadastrado (consultor/distribuidor):

Combo	1º Nível	2º Nível	3º Nível	4º Nível	5º Nível
R$347,00	R$26,08	R$26,08	R$26,08	R$26,08	R$26,08
R$697,00	R$52,39	R$52,39	R$52,39	R$52,39	R$52,39
R$1.397,00	R$105,00	R$105,00	R$105,00	R$105,00	R$105,00

BÔNUS DE ATIVAÇÃO

O distribuidor independente recebe do primeiro até o décimo nível (de acordo com o combo, como descrito a seguir) sobre a pontuação gerada na ativação mensal que corresponde ao valor de R$ 197,00. Observação: para que o distribuidor independente participe de todos os bônus e prêmios, se faz necessário estar ativo dentro do mês, ou seja, fazer uma compra mínima no valor de R$ 197,00.

Combo 01: Recebe do primeiro nível

Combo 02: Recebe até o quinto nível

Combo 03: Recebe até o décimo nível

Abaixo segue a tabela atualizada do Bônus de Ativação:

NÍVEL	PORCENTAGEM
1º NÍVEL	5%
2º NÍVEL	5%
3º NÍVEL	5%
4º NÍVEL	5%

NÍVEL	PORCENTAGEM
5º NÍVEL	5%
6º NÍVEL	5%
7º NÍVEL	5%
8º NÍVEL	5%
9º NÍVEL	5%
10º NÍVEL	5%

BÔNUS DE EQUIPE

É o bônus que paga um percentual dos pontos de recompra da rede até o 7º Nível de distribuidores independentes ativos, independente da sua qualificação no ciclo. Não há limite de lateralidade. Caso um distribuidor independente esteja inativo, o sistema automaticamente busca o próximo distribuidor independente ativo para compor os níveis de ativos, otimizando os ganhos de bônus de equipe para você.

Abaixo, a tabela de porcentagens pagas sobre os pontos dos produtos de recompra, neste bônus:

NÍVEL	Combo 1	Combo 2	Combo 3
1º NÍVEL	7%	7%	7%
2º NÍVEL		7%	7%
3º NÍVEL		7%	7%
4º NÍVEL			7%
5º NÍVEL			7%
6º NÍVEL			7%
7º NÍVEL			7%

BÔNUS PLANO DE CARREIRA

De acordo com a produção da rede será distribuído o bônus plano de carreira conforme as regras descritas abaixo:

Graduação	Soma de pontos a serem atingidos (PTS)	Máximo considerado por Linha (VML)	Participação de lucros sobre os pontos (PL)
Sênior	2000	700	7%
Gold	7500	2500	7%
Sapphire	12500	4000	7%
Emerald	20000	7000	10%
Diamond	30000	10000	5%
White Diamond	100000	25000	5%
Royal Diamond	300000	75000	5%
Imperial Black	1000000	200000	1%

CONDIÇÕES PARA RECEBIMENTO DE BÔNUS

I. Para ter direito a qualquer bônus, o distribuidor independente deve estar ativo no período de referência.
II. Não possuir histórico de denúncias, manobra de pontuação, qualificação e outros meios que venham prejudicar os demais distribuidores independentes.

PRAZOS DE ENTREGA

O prazo de envio das mercadorias é sempre respeitado conforme o cronograma da Now Life. O prazo de entrega obedece às regras dos Correios ou do operador logístico, quando for o caso. A Now Life negocia sempre a melhor condição possível em benefício dos seus distribuidores independentes.

FORMAS DE EFETUAR O PEDIDO:

Os pedidos devem ser efetuados através do Escritório Virtual mediante o uso do ID. Você também pode realizar um pedido e uma compra no CD mais próximo.

APROVAÇÃO DE PEDIDO:

O pedido só é considerado aprovado após a confirmação do pagamento pela Now Life.

CANCELAMENTO DE PEDIDO APROVADO:

Por se tratar de uma empresa de Marketing Multinível os produtos e serviços prestados, sobem comissões e pontuações imediatas para a rede. Desta forma a devolução do valor pago, passa a ser de forma parcial e não integral, calculando e descontado os valores gerados de comissões, e as pontuações geradas também serão canceladas em sistema no Escritório Virtual.

ALTERAÇÃO DO PLANO DE NEGÓCIO

Caso haja necessidade da empresa Now Life alterar ou adaptar o plano de compensação de pagamento, ela comunicará todos os distribuidores independentes dentro de seu escritório virtual com 30 dias de antecedência.